



M A D E R A S

— G R O W T H L A B —

MADERAS ABOUT US

8 problemas de tu negocio
que podemos ayudarte
a resolver con un diagnóstico
financiero.

¿Cuál de estos te está
pasando?



Mejores decisiones.
Negocios más fuertes.





M A D E R A S
— G R O W T H L A B —

Vendo, pero no sé si me está dejando lo que debería.

Todo te cuesta más, sigues cobrando lo mismo y hasta el producto que más vendes parece dejarte poco.



Revisamos tus precios, costos y descuentos para entender cuánto aporta cada venta y si alcanza para cubrir los gastos del negocio.



Así identificamos qué precios, productos o condiciones de venta necesitan un ajuste.

Mejores decisiones.
Negocios más fuertes.



Otra vez no me alcanza para pagar.

Tus clientes todavía no te pagan, pero la nómina y los proveedores no esperan.



Revisamos las fechas de cobro y pago para ver cuándo te falta dinero y qué puedes mover antes de llegar a ese día.



M A D E R A S
— G R O W T H L A B —

Tengo producto guardado y me falta el que me piden.



Compraste algo porque estaba en oferta y todavía sigue ahí. Mientras tanto, se terminó lo que sí se estaba vendiendo.



Revisamos qué sale, qué se queda y cómo ajustar tus próximas compras.

Mejores decisiones.
Negocios más fuertes.



Le volví a poner dinero de mi bolsa.



Pagaste algo del negocio con tu tarjeta o hiciste otra transferencia para completar.



Te ayudamos a entender por qué hace falta ese dinero: ¿estás creciendo, esperando cobros o cubriendo gastos que las ventas no alcanzan a pagar?





MADERAS
— GROWTH LAB —

Ya no sé qué más recortar.



Quitaste algunos gastos, pero sigues sintiendo que el dinero se va demasiado rápido.



Revisamos cuáles crecieron, cuáles necesitas para trabajar y cuáles puedes negociar o dejar de pagar sin perjudicar el negocio.

Mejores decisiones.
Negocios más fuertes.



Pago y pago, pero sigo endeudado.

Entre el préstamo, la tarjeta y las compras a crédito, cuesta saber cuánto debes y cuánto pagarás el próximo mes.



Ponemos todo en una sola vista para entender qué parte de tu dinero se está yendo en cuotas y dónde está la presión.





M A D E R A S
— G R O W T H L A B —

Tengo una idea para invertir, pero no sé si vale la pena.



Abrir otra sucursal, lanzar un producto o empezar un nuevo proyecto suena bien. Pero ¿cuánto necesitas vender para que funcione y cuándo recuperarías tu dinero?



Revisamos cuánto puedes invertir sin descuidar tu negocio y qué costos, ventas y riesgos necesitas evaluar antes de decidir.



Así identificamos qué debe cumplirse para que la idea tenga sentido y qué necesita un análisis más profundo.

Mejores decisiones.
Negocios más fuertes.



Trabajo más, pero sigo igual.



Hay más pedidos, más pendientes y menos tiempo. Pero al final del mes no sientes la diferencia.



Buscamos qué se está llevando el resultado de ese esfuerzo: precios, costos, gastos o ventas que dejan muy poco.

Mejores decisiones.
Negocios más fuertes.



Empecemos por lo que te está pasando



Cuéntanos qué problema se repite en tu negocio.



Nuestro equipo revisa la información disponible, identifica qué falta y organiza los hallazgos en prioridades y próximos pasos.



El diagnóstico es el punto de partida. Las mejoras se construyen con las acciones que tomamos después.



Comenta **“DIAGNÓSTICO”** y te contactamos para conocer qué está pasando en tu negocio y cómo podemos ayudarte.

